

## 海外展示商談会活用セミナー ～上手くいく企業、いかない企業～ 開催のご案内

海外の展示会等に費用をかけて出展、また商談会で海外企業と商談を行っても、ノウハウがないために効果的な新規ビジネス開拓に繋がらないケースが多いようです。

このような企業の皆様を対象に、本セミナーでは海外展示会または商談会等で海外企業と商談を行う際の事前準備、商談当日、フォローアップの効果的な実施方法、また展示会、商談会の機会を生かせる企業、生かせない企業の特徴について海外ビジネスに精通した講師の実体験をふまえて長岡市、上越市の2箇所で講演を行います。

またジェトロ輸出有望案件発掘支援事業、2014年2月にジェトロ富山で開催予定の機械関連バイヤー招聘事業の紹介も合わせて行います。

効果的な海外市場新規開拓の手法をについてご関心をお持ちの企業の皆様は是非ご参加ください。

### 1. 日時及び会場：

- <長岡会場> 2013年12月11日(水) 15:00~16:40 (※14:30より受付開始)  
まちなかキャンパス長岡 501会議室(長岡市大手通2-6 フェニックス大手イースト5F)  
<http://www.machicam.jp/access.html>  
※駐車場は最寄の有料駐車場をご利用ください。
- <上越会場> 2013年12月12日(木) 10:00~11:40 (※9:30より受付開始)  
上越商工会議所 2階中会議室(上越市新光町1-10-20)  
<http://www.jocci.jp/map.htm>

### 2. 内容及び講師：

第一部「海外展示会・商談会の活用方法 ～上手くいく企業、いかない企業～」(75分)  
講師 ジェトロ輸出有望案件専門家(機械・部品分野) 香月 宏三

第二部 ジェトロ輸出有望案件発掘支援事業のご案内  
ジェトロ富山バイヤー招聘事業(機械・部品分野)のご案内

3. 主催：ジェトロ新潟  
4. 共催 <長岡会場> 長岡市、長岡商工会議所  
<上越会場> 上越市、上越商工会議所、直江津港湾協会  
5. 定員：各会場 30名(定員になり次第締め切ります)  
6. 参加費：無料  
7. 申込方法：ジェトロ新潟ホームページ イベント情報のお申し込みフォームよりお申込みください。  
<http://www.jetro.go.jp/jetro/japan/niigata/events/>  
8. 申込締切：2013年12月6日(金)  
9. お問い合わせ：ジェトロ新潟 担当 伊藤、若松 TEL:025-284-6991 FAX:025-284-7910

※受講票は発行しません。定員を超過した場合のみご連絡します。

※1社から何名でも参加いただけます(個人単位でのお申し込みが必要です)。